

Solukon ist ein international tätiges, modernes, inhabergeführtes Unternehmen, das sich auf die Entwicklung, die Montage und den Vertrieb von Reinigungskabinen für den industriellen 3D-Druck spezialisiert hat. Zu unseren Kunden zählen international führende OEM der Bereiche Aerospace, Medical, Automotive und Energy.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Sachbearbeiter im Vertrieb (m/w/d).**

### **Ihre Aufgaben:**

- Erstellen und aktives Verfolgen von Angeboten
- Bearbeiten von Interessenten- und Kundenanfragen
- Pflege der Stammdaten in unserem CRM-System, sowie Datenpflege auf unterschiedlichen Online-Portalen unserer Kunden
- Unterstützung bei Messeauftritten und Veranstaltungen

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Überzeugendes Auftreten und Kommunikationsstärke sowie Teamfähigkeit
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprache von Vorteil
- Erfahrung im Bereich Additive Fertigung von Vorteil
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Gute EDV-Kenntnisse (MS-Office)

### **Das bieten wir:**

Unser Blick ist auf die Zukunft gerichtet. Deshalb fördern wir Ihre Kompetenzen und bieten sichere Perspektiven mit attraktiven Benefits:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- 30 Tage Urlaub sowie Sonderurlaub bei besonderen Anlässen
- Herausfordernde Aufgaben mit guten Entwicklungs- und Fortbildungsmöglichkeiten in einer modernen Arbeitsumgebung
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum Home-Office im Rahmen der betrieblichen Regelungen
- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und regelmäßigen Firmenevents
- Vermögenswirksame Leistungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns über Ihre schriftliche Bewerbung mit den gängigen Unterlagen an [jobs@solukon.de](mailto:jobs@solukon.de). Ihr Ansprechpartnerin ist Frau Gaulocher.